

CIMC TODAY

今日中集

Ziegler

WIR GEBEN SICHERHEIT

WE PROVIDE SECURITY

齐格勒集团盛大亮相 德国汉诺威国际消防安全展

美对华集装箱“双反”逆转 中集集团抗辩获胜
中集为洲际酒店集团建造的模块化酒店开业
中集来福士深海重器“兴旺号”南海亮相

2015年08月 总第211期

CIMC 中集
www.cimc.com



August 2015 Total No. 211
CIMC 中集
www.cimc.com

Ziegler Group Appeared in the International
Fire Safety Exhibition in Hannover, Germany
CIMC Group Won the Lawsuit of U.S. Anti-Dumping &
Anti-Subsidy Investigation against China's Containers
Modular Hotel Built by CIMC for InterContinental Hotels Group Opens
CIMC Raffles' "Prospector" Debuts in South China Sea

今日中集

CIMC TODAY

今日中集第 211 期

《今日中集》是中集集团编印的季度通讯。欢迎积极投稿，并提出您的意见和建议。
CIMC Today is published quarterly by CIMC.

主编 | Editor-in-Chief
马天飞 | Ma Tian Fei

执行主编 | Executive Editor-in-Chief
李 勋 | Li Xun
张珀源 | Zhang Po Yuan

编辑 | Editor
夏 蔚 | Xia Wei
卢思彤 | Lu Si Tong
潘小飞 | Pan Xiao Fei
赵振磊 | Zhao Zhen Lei
孙晓东 | Sun Xiao Dong
邹丽梅 | Zou Li Mei
陈永芬 | Chen Yong Fen
卢英华 | Lu Ying Hua
丁启忠 | Ding Qi Zhong
张旭慧 | Zhang Xu Hui
刘坤领 | Liu Kun Ling

英文编辑 | English Editor
张梦琳 | Zhang Menglin

登记证号 | Registration No.:
粤内登字 B 第 10163 号 (内部发行)
Yue Nei Deng Zi B No. 10163
(Internally distributed)

主办 | Sponsor
中国国际海运集装箱 (集团) 股份有限公司
China International Marine Containers (Group) Co., Ltd.

编辑部 | Edit
地址 | Add:
深圳蛇口港湾大道 2 号中集集团研发中心
CIMC R&D Center, No. 2, Gangwan Avenue, Shekou, Shenzhen
电话 | Tel: 0755-26802755
邮编 | Postal code: 518067
邮箱 | Email: xun.li@cimc.com

内部资料 免费交流
Internal materials for free exchange

目录

01 卷首语

02 集团动态

02 集团

- 02 美对华集装箱“双反”逆转 中集集团抗辩获胜
- 04 李克强总理为中集来福士 D90 平台点赞
- 05 马兴瑞书记陪同国家海洋局一行到访中集

06 集装箱

- 06 中集打造国内最大办公类模块化建筑
- 07 中集将集装箱化的理念延伸到环保领域
- 08 中集为洲际酒店集团建造的模块化酒店开业
- 10 中集扬州润扬荣获第一届扬州市专利奖
- 10 南通中集特箱荣获“江苏省创新示范企业”荣誉称号
- 11 大连中集物流装备有限公司荣获大连市市长质量奖

11 道路运输车辆

- 11 中集瑞江荣获“中国危化品物流设备十佳品牌”荣誉称号

12 能源化工与食品装备

- 12 中集安瑞科建成国内首艘 14000m³LNG 运输船罐
- 14 中集安瑞科与俄罗斯国家石油签署战略性框架协议
- 16 中集安瑞科参展第十六届天然气汽车和加气站设备
- 17 中集安瑞科成为荷兰壳牌 LNG 加气站全球 EFA 供应商
- 17 中集安瑞科成国内首家通过 E-mark 认证的 LNG 车载瓶制造企业

18 海洋工程

- 18 中集来福士深海重器“兴旺号”南海亮相
- 20 中集来福士 GM 系列平台建造历程回顾

22 物流

- 22 中集物流电子商务平台正式试运行
- 23 中集物流泰国公司业绩向好



P26

2015年6月8日,全球消防安全行业五年一届的“国际消防安全展”在德国北部工业重镇汉诺威隆重开幕。中集空港旗下的德国齐格勒集团凭借120多年的历史底蕴,以及持续不断的创新精神,携众多全新产品盛大亮相本次展会。



P18

中海油服“兴旺号”是中集来福士十年来向中海油服交付的第四座深水半潜式钻井平台,从签约到交付历时35个月。7月2日11时,随着钻头探入1289米水深的海底地层,中海油服“兴旺号”在南海荔湾3-2气田成功开钻。



P24

24 产城

- 24 中集产城云创业服务平台起航 战略联盟打造强大“资源池”

25 空港

- 25 中集空港为招商局太子湾国际游轮母港打造旅客登船桥
- 26 齐格勒集团盛大亮相德国汉诺威国际消防安全展
- 28 中集空港物流助力海棠医药打造川西最大医药流通系统
- 29 中集空港携手新能源企业打造电动机场摆渡车

30 联合卡车

- 30 联合卡车携手驰田金刚打造中国首款4轴智能环保渣土车

31 专题

- 31 技术与体系共同打造 “中集安瑞科”品质再获印证

33 媒体看点

- 33 美对我集装箱“双反”无损害结案
- 35 中集来福士世界最深钻井平台合拢

CIMC TODAY
今日中集

聚焦中集商业成功
Focusing on CIMC Business Success

美对华集装箱“双反”逆转 中集集团抗辩获胜



5月19日，美国国际贸易委员会终裁认定，认定中国输美53英尺干货集装箱产品未对美国国内产业造成实质损害，否决了美国商务部去年12月做出的征收反倾销和反补贴（“双反”）关税的决定。这也是近年来，中国企业为数不多的应对美国贸易摩擦成功案例。

国际贸易委员会当天发布公告，称6名委员中的5人认为中国输美53英尺干货集装箱产品未对美国产业造成实质性威胁。美方将据此终止相关程序，不对中国此类产品征收“双反”关税。



美方将据此终止相关程序，不对中国此类产品征收“双反”关税。

应美国本土一家拖车公司的申诉，美国商务部去年5月14日对中国输美53英尺干货集装箱产品发起反倾销和反补贴“双反”调查，并于2015年4月13日做出肯定性终裁结果，认定中集相关产品倾销幅度为107.19%至111.22%，补贴幅度为17.13%至28.00%。

由于国际贸易委员会今天做出否定性裁决，美方将不对该产品征收“双反”关税。

来自中国生产的53尺（约16米）干式集装箱较为特殊，主要用于铁路和公路联合运输。国内生产企业包括中集集团、胜狮货柜。中集集团公告显示，2014年，向美国出口的53英尺箱的销售收入为人民币8.32亿元，约占公司当年集装箱业务销售收入总额的3.5%，占营业收入总额的1.19%。

中集集团认为，美国国际贸易委员会对“双反”调查的上述裁定将使本集团53英尺箱在美国的销售保持正常进行。



现场核查结束后中集团队与DOC检察官及翻译合影留念



项目组与工厂同事和外部律师紧张的工作

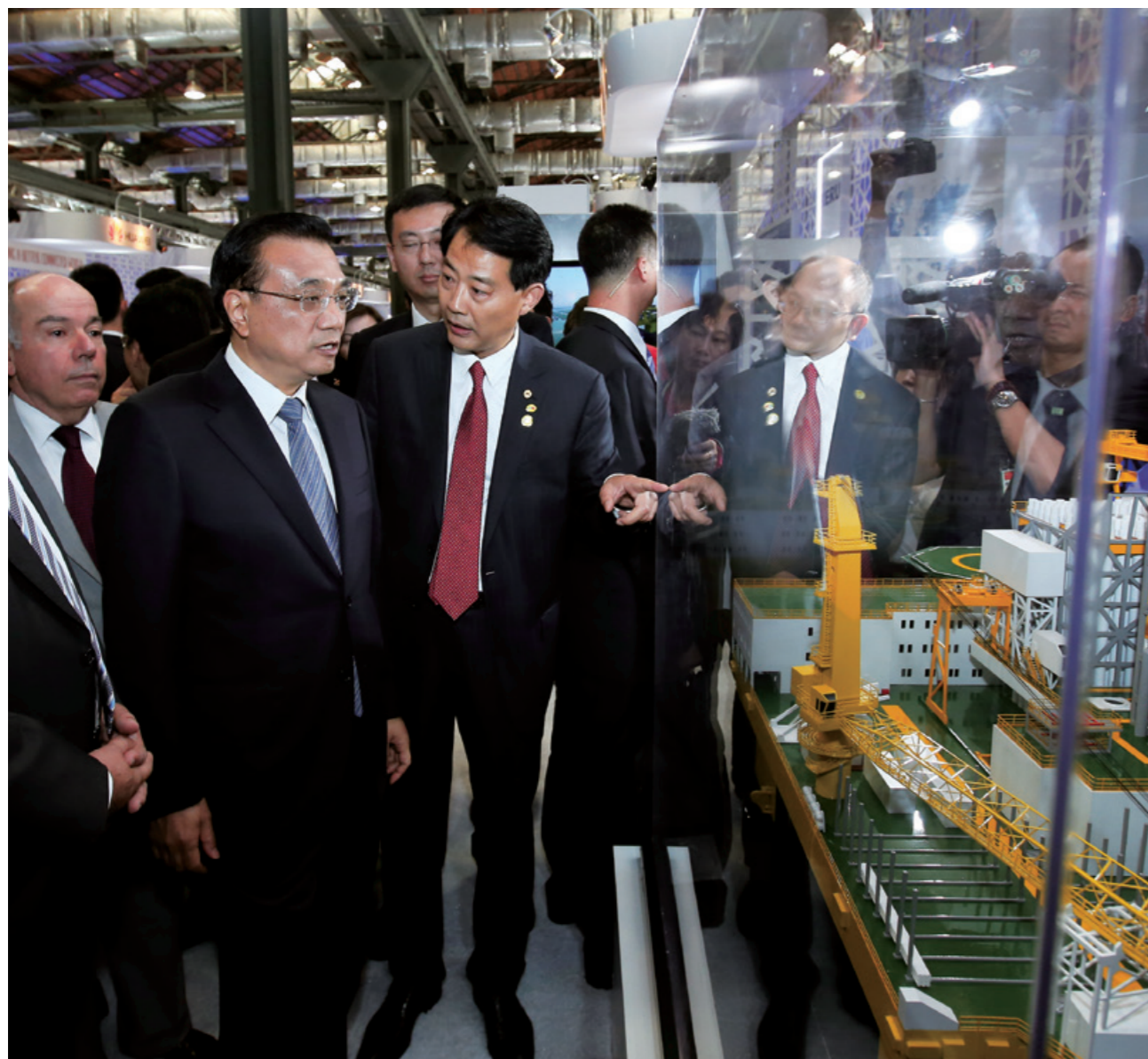


经济危机以来，随着美国制造业回流、全球经济复苏乏力等因素叠加，欧美对华多边贸易摩擦多发。近年来，西方针对中国企业的“双反”调查鲜有失手，多以中国产品退出、缴纳高额关税告终；反观国内，应对“双反”案件失利将直接导致本土企业经济受损，乃至破产、退出。

中集项目负责人、集团法律事务部总经理王宇对媒体表示，这是为数不多的、中资企业作为抗辩主体，取得案件胜诉的成功案例。王宇说，该案并不仅仅是中集一家企业的事，中集已经具备国际化营运能力，具备应对突发、紧急事态的能力，但众多中小企业仍然缺乏应对能力，国际贸易纠纷胜少败多。中集此次胜诉，对中国制造业走出去具有一定借鉴意义。

中国商务部此前就本案多次表示，希望美国政府恪守反对贸易保护主义承诺，共同维护自由、开放、公正的国际贸易环境，以更加理性的方法妥善处理贸易摩擦。

李克强总理为中集来福士D90平台点赞



2015年5月20日，“中国装备制造业展览”在巴西首都里约热内卢举行。中国国务院总理李克强来到中集来福士展台前，参观了全球唯一在建的第七代超深水双钻塔半潜式钻井平台D90模型。李克强问道：“你们的国产化率有多少啊？”在得知50%的国产化率后，总

理继续问道：“你们有没有自己的核心技术？与国际同类产品相比价格上有没有优势？”参展人员回答：“目前在设计和工艺上我们实现了两个重要突破，钻井效率可提高30%。”当总理听到D90作业效率提升30%时，高兴地为此座亮相巴西的“大国重器”点赞。

今年年初，D90平台设计荣获了《World Oil》2014年度“最佳钻井科技”奖。该平台建成后，将是全球作业水深最深、钻井深度最深的半潜式平台。

马兴瑞书记陪同国家海洋局一行到访中集



2015年6月10日上午，在广东省委书记、深圳市委书记马兴瑞的陪同下，国家海洋局局长王宏一行到访集团总部并召开涉海企业座谈会。广东副省长邓海光，董事长李建红陪同调研。一同到访的还有，国家海洋局战略规划与经济司司长张占海、生态环境保护司司长于青松、海域综合管理司司长潘新春、办公室副主任王斌、南海分局局长钱宏林，深圳市委常委杨洪，市委常委、市委秘书长郭永航等。

中集是国家海洋局调研组在深圳重点停留的第一站。麦伯良总裁陪同有关领导参观了中集展厅。在新华社拍摄的“李克强巴西参观中集D90平台”照片前，麦伯良向马兴瑞、王宏介绍了中集正在建造的全球最先进的第七代钻井平台D90有关情况，该平台作业深度、建造工艺、技术指标等均创行业新纪录。《D90专题宣传片》亦给来访嘉宾留下深刻印象。

在中集COSL4#平台巨幅海报前，马兴瑞详细询问了COSL4#钻井深度、作业方式、定位技术、动力来源等技术细节。当得知COSL4#代表当前国产半潜平台最高水平，中集北海练兵、报效南海的时候，王宏、马兴瑞频频点头。马兴瑞建议海上应用小功率核电设施可解决半潜平台能源问题，大有市场。

在随后的调研座谈会上，中集海洋工程院副总经理高上汇报了中集海工业务和打造深圳（前海）海洋现代服务业创新示范区的项目设想，其他相关企业分别介绍了各自围绕海洋经济的业务开展情况和发展思路。

王宏听取有关单位的汇报后充分肯定了深圳市和上述企业在海洋经济方面的工作成绩和积极大胆的探索，希望深圳市和中字头企业在海洋强国建设中发挥更大的作用。他说，做大做强海洋经济、海洋产业，对于实施海洋强国战略至关

重要。作为改革开放的前沿城市和21世纪海上丝绸之路的重要节点，深圳区位优势突出、产业基础雄厚，在涉海金融服务、海洋航运等多方面都发展得很好，涌现出一批技术先进、实力突出的代表性企业，发展海洋经济、海洋产业潜力巨大、前景广阔。国家海洋局将加强与深圳的合作，支持深圳先行先试、积极探索，希望深圳市发挥好示范带动作用，在促进海洋经济、海洋产业发展上创造更多经验。

马兴瑞说，深圳将致力于打造更加宜居宜业的滨海城市，营造更好的海洋生态环境，提升海洋开发和海洋装备制造能力，为实施海洋强国战略探索新经验、作出新贡献。他期望国家海洋局立项，把深圳市率先建设成为海洋经济示范城市，王宏表示认可。

值国家“十三五”规划筹备之际，海洋强国、发展海洋经济成为普遍共识和经济发展重要抓手，中集海洋产业发展进入高层视线，得到中央、深圳各级政府普遍认可。这是王宏局长任职后首次调研深圳，从中集来说，继李克强总理巴西近距离接触中集海工之后，又一次政府高层关注中集海工。

中集打造国内最大办公类模块化建筑

7月10日，前海年度重点工程项目——前海创新商务中心项目设计采购施工一体化工程(EPC)签约仪式在前海综合办公楼举行。

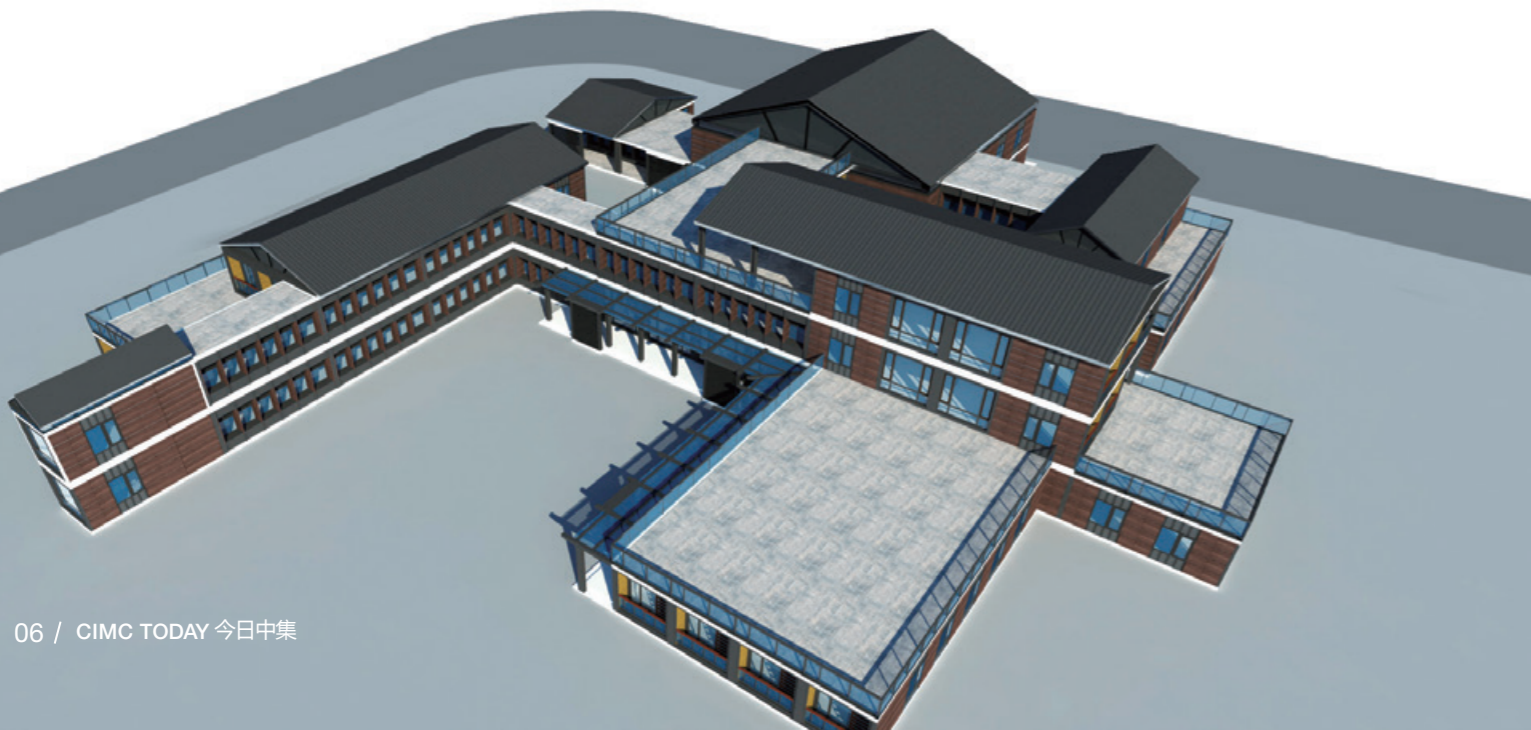
前海开发投资控股公司(以下简称“前海投控公司”)与中国国际海运集装箱(集团)股份有限公司(以下简称“中集”)及中冶天工集团有限公司签订项目总办合同。据悉，该项目建成后将成为国内最大体量的集装箱模块化办公建筑。



前海创新商务中心项目作为创新型产业用房，旨在缓解合作区内日益增加的商务办公需求及满足前海的营商需要，被列为前海管理局2015年度重点工程项目。该项目由前海投控公司主导建设，中集集团(承接项目A、B组团)和中冶天工集团(承接C、D组团及室外工程实施)负责承接。

据了解，前海创新商务中心项目用地面积约24853平方米，建筑面积约33万平方米，由四个建筑组团构成，各个组团之间以风雨廊链接，建成后将成为国内最大体量的办公类模块化建筑。本项目将采用设计采购施工一体化的管理模式(EPC)，拟打造低容积率、庭院式、高品质现代化商务办公示范园区。按照既定目标要求，年底项目A、D组团将交付使用。

中集模块化此次中标该项目，代表着中集模块化在国内模块化建筑市场迎来新的发展机遇。模块化建筑作为极具创新的新型建筑模式，在节能环保、经济效益、建筑工期、重复使用等方面具有不可比拟的优势。



中集将集装箱化的理念延伸到环保领域

5月6日，在上海环博会上，由新会中集与深圳合续环境科技有限公司共同研发的第一台高效生物膜反应器箱体连续贝斯样箱赢得海内外客户的高度称赞，且在展会上售出，首战告捷。

贝斯箱作为新一代高效生物膜反应器载体，箱体构造复杂，设置设备区和反应器区，在箱体内部完成环形布水、气提回流、固液分离等专利技术和改性生物悬浮填料，强化污水处理的脱氮除磷等过程，因此对防水、防锈、防腐要求较

高，使用年限达到十年以上，并且具备智能精确曝气回流控制、氨氮去除率高等优势。在传统集装箱基础上，中集最近几年先后开发了看台箱、逆变器箱、数据中心箱、储能箱、风电箱、海水淡化箱、新型电池箱等与其他行业配套的新箱型。将集装箱化的概念延伸到全新的环保领域，为环保设备的设计及生产制造提供了强有力的后盾；同时也为改善人类自身赖以生存的环境贡献了力量，履行了作为一个时刻有着责任感和使命感的企业应该履行的社会责任。



中集为洲际酒店集团 建造的模块化酒店开业

6月16日，洲际酒店集团在全球的第2376家智选假日酒店在伦敦 ExCel 国际展览馆旁正式开业。这是中集模块化建筑在英国建造的第11家模块化酒店。该连锁酒店拥有204套精装客房，整个酒店在短短14个月便落成开业。目前，客房每晚最高房价已飙升300英镑，快速的建造速度和投资回报令人瞠目结舌。

在世界仍然对经济危机所导致的建筑业大萧条心有余悸的时候，该酒店的顺利开业无疑给英国酒店业注入了一针强心剂。该酒店由204套客房，126个模块组成，共4层。位于伦敦著名的 ExCel 国际展览



馆旁，优越的地理位置，始终如一的客房质量，宾至如归的酒店服务，使得这家3星级标准的连锁酒店，在开业之初房价就已经迅速飙升至300英镑/晚。

该酒店的快速落成源于对商务和技术上双管齐下的创新驱动。中集模块化建筑作为项目的总包商，不仅让“中国制造”的产品远销国外，还增加了中国团队在产品上的话语权，凭借多年来在建筑行业积累的经验，中集从原本单一的供应商角色，跻身于产业链上游，有效管控项目进度和风险，同时，整合中集内部资源，与中集融资租赁合作，为项目提供债务融资服务，加速项目进程。商务上的升级无疑需要过硬的技术来支

撑，中集模块化建筑体系在欧洲、澳洲和日本得到了一次次的成功验证，目前在世界各地稳定运营的房间已经累计超过22000套，预计在未来三年内将超过30000套。

如今，各个领域都在被科技创新潜移默化地改变着，制造和建筑这两个曾经完全没有交集的领域，也因为建造技术的创新擦出了新火花。中集，作为全球领先的特种运输装备制造生产商，如今也跨界盖起了房子，让建筑可以在工厂环境下批量化生产，流水化作业率先提出并实现了“建筑

模块化，模块远洋化”的跨界理念。中集模块化将改变建筑舞台的格局，通过高效快速、绿色环保的新型建造技术，结束钢筋水泥唱独角戏的时代，助力实现建筑产业化的美好未来。



中集扬州润扬荣获第一届扬州市专利奖

近日，扬州市知识产权局为深入实施知识产权战略和创新驱动发展战略，强化知识产权运用和保护工作导向，促进公司高质量专利的创造和运用，助推经济转型升级，制定了《扬州专利奖评奖办法》，并于2014年底组织开展了第一届扬州市专利奖评选工作。

本届专利奖评选共评出10件扬州市专利金奖，51件专利优秀奖。扬州润扬专利获评优秀奖表明公司的技术创新及知识产权保护工作已经取得了一定的成绩。同时，在技术创新及知产保护工作中存在的不足，如缺乏开拓性创新、专利分量不足，发明专利欠缺等，也将是未来工作的突破口及发展方向。

扬州专利“一种集装箱模块化建筑补强承力构件”(ZL201220257108.5)通过专家评审，荣获扬州市专利优秀奖。



大连中集物流装备有限公司荣获大连市市长质量奖

6月8日，大连中集物流装备有限公司被授予“大连市市长质量奖”。

大连市市长质量奖依据《大连市人民政府关于印发大连市市长质量奖管理办法的通知》精神，以《卓越绩效评价准则》为评定标准，需经过严格的资质审查、专家评审、委员会认定等环节确定最终评审结果。



南通中集特箱荣获“江苏省创新示范企业”荣誉称号

近日，从江苏省经信委传来喜讯，南通中集特箱公司从全省众多参评企业中脱颖而出，荣获首届“江苏省创新示范企业”称号。

技术创新体系建设，树立标杆，发挥示范带动作用，使创新成为驱动产业转型发展的主要动力。

本届“江苏省创新示范企业”评选活动历经企业申报、市经信委初评、省经信委评审、现场答辩等多个阶段，经层层选拔，南通中集特箱公司成为港闸区唯一获此殊荣的企业。

为贯彻落实省委省政府关于建设创新型省份、实施创新战略的总体部署，省经信委于年初组织开展首届“江苏省创新示范企业”的评选活动。评选主要考察企业在技术创新等方面取得的实际成效。通过评选活动，促进和完善以企业为主体、市场为导向、产学研相结合的

近年来，以集团升级为导向，南通中集特箱公司开展了一系列的创新升级活动。以“长征系列火箭箱”的成功研制生产为代表，公司建立了贯穿全业务流程的产品创新、工艺及生产装备创新、研发管理创新、机制创新、经营管理模式创新的全方位创新体系，为推动企业向高端装备产业转型作出了重要贡献。



中集瑞江荣获“中国危化品物流设备十佳品牌”荣誉称号

今年初，中国危化品产业链安全论坛暨2014新领军者年会在浙江宁波举行。芜湖中集瑞江汽车有限公司喜获“危化品物流设备十佳品牌”荣誉称号。

资源流通协会举办的“中国危化品产业链安全论坛暨2014新领军者年会”于2015年1月11日在宁波召开，以期进一步提高我国危化品产业链安全水平，加快危化品产业链现代化发展步伐。

内精英，提供高端、高效、高质量的信息交流和资源对接平台，剖析行业瓶颈，解决技术难题，联手打造危化品产业高端价值链！

加强危化品产业链安全管理，是关系社会稳定和人民群众生命财产安全的大事。近几年，我国危化品生产、储存、运输环节事故屡屡发生，给社会的安定和企业的发展带来难以估量的损失。

本届论坛暨年会由中国化工轻工物流流通协会等单位主办，宁波市危险品运输协会等单位承办，并获得中国物流与采购联合会、中国特种设备检测研究院等单位的大力支持。年会围绕主题“突破瓶颈、联手发展”，聚焦行业专家和业

基于上述宏观背景，由中国化工轻工物



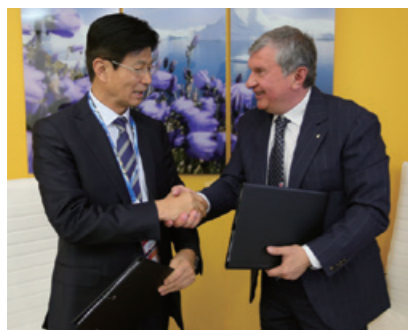
中集安瑞科建成国内首艘 14000m³LNG运输船罐

7月2日，由中集安瑞科“宏图”参与承建的国内首艘自行设计建造的14000m³LNG运输船2罐体顺利合拢。其罐体对接严丝合缝，完全符合工艺要求；同时，现场安全管理实现“0”事故，受到监理及业主的一致好评。至此，经过3个多月的现场紧张组装，中集安瑞科“宏图”已率先完成了该项目的罐体成功对接。

该项目的圆满竣工，标志着中集安瑞科“宏图”已有能力参与国际化的大型天然气海上运输装备的制造。在整个项目的推进过程中，中集安瑞科“宏图”技术研发、项目管理及现场安装等方面的能力均得到了较大幅度的提升，锻炼和考验了中集安瑞科“宏图”从事高端清洁能源装备制造的团队和员工，为公司今后承接更大的项目，迎接更大的挑战奠定了良好基础。



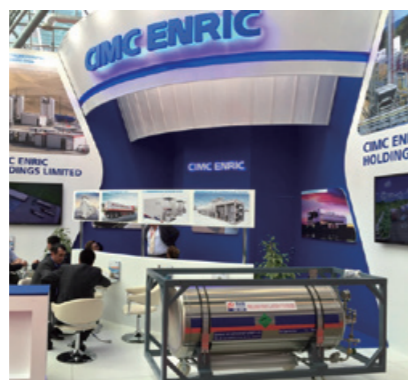
中集安瑞科与俄罗斯国家石油签署战略性框架协议



13届俄罗斯国际石油天然气展览会(MIOGE2015)上,俄罗斯境内及周边的国家和地区,包括阿塞拜疆国家天然气公司,塔塔尔斯坦共和国能源部、莫多为亚共和国外贸部、阿斯塔汗共和国能源部都对与中集安瑞科合作发展天然气基础设施建设表达了兴趣,并与中集安瑞科参展企业展开深入的洽谈。

6月17~19日,应俄罗斯国家石油股份有限公司(以下简称“Rosneft”)的邀请,中集安瑞科控股有限公司公司总经理刘春峰率队参加了圣彼得堡国际经济论坛,并在论坛期间和Rosneft 总裁谢钦签署了关于天然气作为汽车燃料应用技术和装备方面的战略性框架协议。

此次 MIOGE 展会上,中集安瑞科控股展出的“圣达因”低温杜瓦瓶,“安瑞科”CNG 加气站和 LNG 加气站成为展会的亮点,吸引了不少访客,大大提升了中集安瑞科的品牌形象影响。



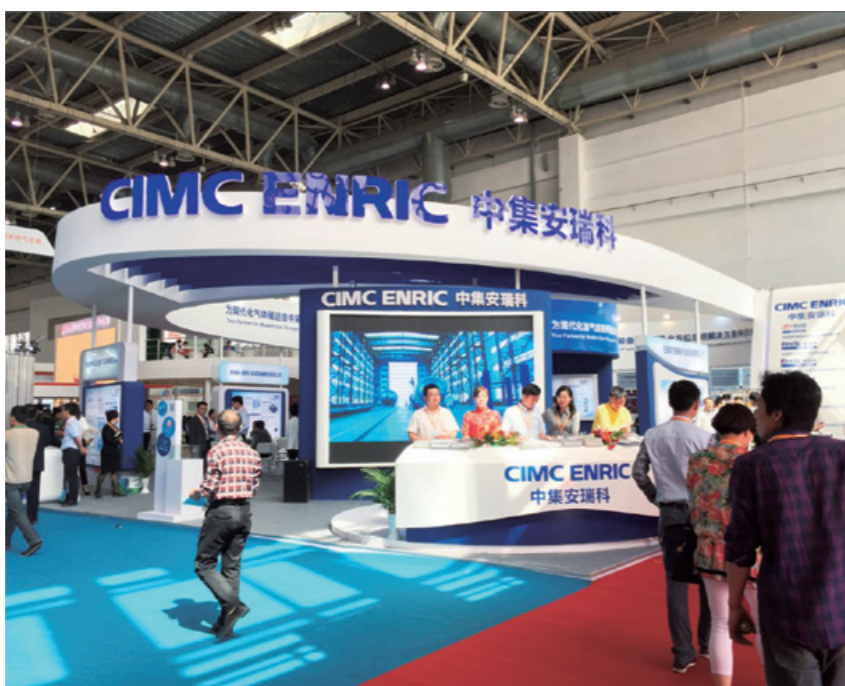
根据此次合作协议,双方就共同实现天然气作为汽车燃料应用的基础设施建设的联合技术和经济研究将进行深化合作达成共识。该协议的签署为中集安瑞科进入俄罗斯的天然气装备市场奠定了良好的基础。受到该协议的影响,在6月23~26日举行的第



中集安瑞科参展第十六届天然气汽车和加气站设备

5月7日，2015第十六届中国国际天然气汽车、加气站设备展览会（NGV China 2015，简称“天然气设备展会”）在中国国际展览中心（新馆）隆重开幕。中集安瑞科携旗下七家成员企业组团参加此次展会，智能化“安捷通”供气系统、天然气液压活塞式压缩机、“一体化”撬撬大瓶组 CNG 标准站、箱式撬装 LNG 加注装置、LNG 船罐等诸多产品悉数亮相；中集安瑞科新任董事长高翔接受了《中国能源报》等媒体的专访，提出中集安瑞科将积极参与“中国蓝”行动计划，为贡献“中国蓝”献计献策。

中集安瑞科控股副总经理任英建受邀进行开幕式致辞，他指出中集安瑞科将以发展为使命，并将矢志不渝地推动天然气的广泛应用，以实际行动响应国家节能减排、建设低碳社会的号召。



为更好地体现“集团化模式运营、全球化优质资源”的服务理念，集团金融板块融资租赁公司、集瑞联合卡车到场助阵、加入联合参展队伍，为客户提供“金融支持”、“整车一体化配置”的全面

服务，展示了中集集团强大的产品竞争优势，获得了客户的广泛关注。

中集安瑞科新任董事长高翔接受《中国能源报》、《新能源经贸观察》、《博

燃网》及《中国化工报》等媒体的专访时表示：中集安瑞科的产业布局一直围绕着“从设备制造发展至工程建设再进而为客户提供全面且多元化的整体解决方案，进而推动整个行业的发展”来进行。作为一家负责任的上市公司，我们旗下多家成员企业也在当地积极参与“中国蓝”行动计划，为贡献“中国蓝”献计献策。

在与展会同期进行的 2015 年中国国际天然气汽车产业高峰论坛上，张家港中集圣达因低温装备有限公司的“安捷通”供气系统在华北锅炉煤改气的实例应用、石家庄安瑞科气体机械有限公司的“天然气储运及加气站装备效率提升方案”分别登上论坛舞台，分享企业产品成果、系统解决方案和相关技术的推广应用技巧，在贡献行业发展力量的同时，也向行业展示了中集安瑞科强大的品牌影响力和市场效应。



中集安瑞科成为荷兰壳牌LNG加气站全球EFA供应商

今年5月，中集安瑞科“圣达因”成功入围荷兰皇家壳牌集团 (Royal Dutch Shell PLC) LNG 加气站的全球 EFA 供应商，并通过中集安瑞科控股公司与壳牌总部签署了为期五年的企业框架协议 (EFA)。

自 2014 年中集安瑞科成为壳牌 LNG 储罐的中国 EFA 供应商以来，双方一直保持着良好的互动与合作，合作内容从单纯的装备制造逐渐延伸到综合服务。自 2014 年获邀参加壳牌 LNG 加气站 EFA 项目投标以来，圣达因开始着手打开壳牌海外市场。面对从设计理念、到操作习惯有巨大差异的欧美标准，公司完成了从基础设计到零部件采购、再到关键系统的国际标准取证，并顺利完成了一次

新产品的开发工作。针对目前美国 Chart 和法国 Cryostar 两家公司的 LNG 加气机在欧盟 MID 认证所占据的垄断地位，中集安瑞科深冷技术研究院与圣达因公司联合组建的团队，在不到一年的时间内，就在 MID 认证工作上取得了实质性进展，公司技术水平与能力获得了荷兰皇家计量院的认可，也打消了壳牌的顾虑。针对涉及到欧洲当地客户的售后服务问题，中集安瑞科低温业务中心也将 TGE (TGE Gas Engineering GmbH) 引荐到此项目中，通过中欧互动实现优势互补。控股海外业务部也充分发挥项目的推动协调功能，积极邀请壳牌的技术专家，就投标过程中的重点、难点给予分析与建议，及时、准确地解答了投

标中的疑问。在各方的共同努力下，圣达因最终向壳牌推出了中国制造、国际标准、全球服务的方案，通过了壳牌的严格审查，公司最终在激烈的竞争中成功脱颖而出。

此次成功入围壳牌全球 LNG 加气站供应商，意味着中集安瑞科在走向国际领先的低温装备制造商的进程中又迈出了坚实一步。



中集安瑞科成国内首家通过E-mark认证的LNG车载瓶制造企业

2015 上半年，中集安瑞科“圣达因” LNG 车载瓶顺利通过 E-mark 认证，成为国内首家有资质为欧洲市场提供 LNG 车载瓶产品的低温装备制造企业。

据悉，E-mark 是欧洲共同市场对各类车载产品、汽车配件的要求规定。按照规定，所有在欧洲市场销售的车载产品都必须通过一系列的相关认证。此项资质

的获得，意味着中集圣达因作为 LNG 车载瓶的制造企业，在开拓海外市场的征程中取得了阶段性进展，同时，通过 E-mark 认证，也是对圣达因 LNG 车载瓶安全、优质的最好证明。



中集来福士深海重器 “兴旺号”南海亮相

中海油服“兴旺号”是中集来福士十年来向中海油服交付的第四座深水半潜式钻井平台，从签约到交付历时35个月。7月2日11时，随着钻头探入1289米水深的海底地层，中海油服“兴旺号”在南海荔湾3-2气田成功开钻。

中海油服“兴旺号”最大工作水深1500米，最大钻井深度7600米，额定居住人员130人，可变甲板载荷5000吨，配备了世界最先进的钻井系统和DP3动力定位系统，设计环境温度为零下20度，入级挪威船级社(DNV)和中国船级社(CCS)双船级，满足海工行业最严格的挪威石油工业技术法规(NORSOK)要求，具备极地



海域作业能力，满足全球90%海域油气钻探需求。该平台是中海油服、中集来福士和挪威船级社、中国船级社倾心打造的“精品工程”。挪威船级社现场经理孙光评价：“这座平台完全可以代表国内目前半潜式平台建造的最高水准，甚至也可以说达到了世界一流的水平。”

从2005年中集来福士承建深水半潜式钻井平台“中海油服先锋号”至今，公司已经连续为中海油服建造交付了四座深水半潜式钻井平台。多年深水平台项目的经验积累，特别是这四座挪威北海标准平台项目的持续历练拉动，中集来福士在深水半潜式平台上的研发设计、建造工艺和试航调试能力得到了系统提升，项目管理持续改善，专业团队迅速

成长，以两万吨“泰山吊”进行上下船体大合拢的深水平台批量化设计建造模式稳步走向成熟。

中海油服“兴旺号”2014年11月19日交付以来，中集来福士与中海油服组织了80多人的团队，进行水下机器人(ROV)、燃烧臂和泥浆录井系统等25项南海作业前准备，以及第三方作业设备的安装调试。在这支联合团队的努力下，平台离港前近乎完美的实现了钻井作业所要求的状态。平台完全依靠自身动力自航奔赴南海，各项性能表现良好。此次南海首次开钻，“兴旺号”就直接挑战难度系数更高的油气层钻井及测试作业。

在中海油服“兴旺号”南海开钻之际，记者获悉她的姐妹平台“先锋号”、“进取号”、“创新号”已先后七次荣获挪威国家石油“最佳平台”称号。

中集来福士GM系列 平台建造历程回顾

七个“同胞兄弟”

中集来福士已具备 GM 系列半潜式钻井平台批量设计建造能力，目前已交付 4 座，在建 3 座，分别是：



NO.1

先锋号

COSL-PIONEER

中海油服“先锋号”于2010年10月交付，是我国交付的第一座深水半潜式钻井平台，2011年开始在挪威北海作业，已3次获得挪威北海“月度最佳平台”。



NO.2

创新号

COSL-INNOVATOR

中海油服“创新号”于2011年11月交付，2012年开始执行挪威国油8年长期租约，已2次获得挪威北海“月度最佳平台”。



NO.3

进取号

COSL-PROMOTER

中海油服“进取号”于2012年2月交付，获得挪威国油8年长期租约，已2次获得挪威北海“最佳平台”（一次月度、一次季度）。



NO.4

兴旺号

COSL-PROSPECTOR

中海油服“兴旺号”于2014年11月19日交付，整个项目设计、建造周期仅用35个月，于2015年7月2日在南海开钻。



NO.5

维京龙

North Dragon

“维京龙”，很好总结了四位哥哥的成长经验，基因进一步优化，长得更加英俊挺拔，肌体更加健壮，2015年1月完成大合拢，现正在进行各项舾装调试。



NO.6

大西洋之光

Beacon Atlantic

“大西洋之光”于2014年6月18日开工建造，现上下船体两大巨型模块正在船台上同步建造，计划8月份完成大合拢。



NO.7

太平洋之光

Beacon Pacific

“太平洋之光”于2015年6月9日开工建造，这是中集来福士开工的第15座深水半潜式平台。

中集物流电子商务平台正式试运行

2015年7月1日，中集物流电子商务平台试运行，未来该平台将有力的推动中集物流板块综合服务及管理水准迈向新台阶。

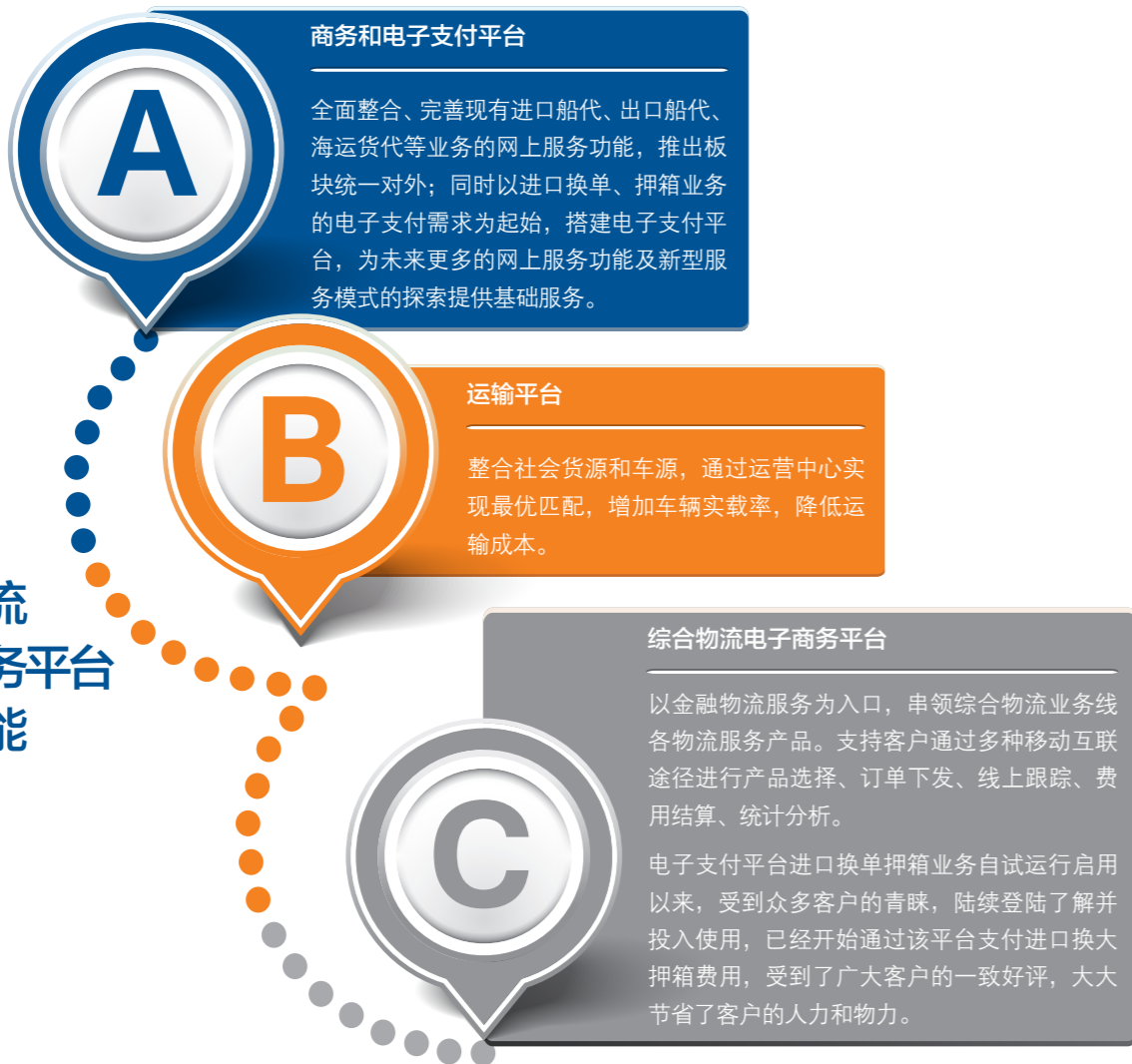
2015年3月，中集现代物流为广大客户提供极致的服务体验，加强与客户在供应链方面的联系，实现专业化，提升效率，降低成本，正式启动建设电子商务平台。中集物流板块各部门和

成员企业通力协作、密切配合，历经数月的日夜奋战，于今年7月1日成功完成平台建设，率先开展电子支付平台的进口换单押箱业务，待稳定运行后其他业务将陆续投入使用。

中集物流电子商务平台其他功能正在积极开展深化应用，不久将面世期待与广大客户见面。

背景链接：

中集物流 电子商务平台 基本功能



中集物流泰国公司业绩向好

2015上半年，中集物流服务（泰国）公司喜讯频传，顺利完成投产试运行工作，至截稿前已经4个月连续实现盈利、进出口箱量和产值均呈现连续增长态势。

中集物流服务（泰国）公司，地处泰国第一大港——林查班港，于2014年7月18日试营业，2014年11月正式营业。中集泰国堆场作为中集集团第一个海外堆场项目，中集物流以深圳南方服务公司为基础，整合全国各地精英组建中集泰国堆场团队，全力开展海外运营探索与尝试。中集泰国堆场团队在短短几个月内，先后克服语言不通、气候炎热等困难，团结奋斗、精诚合作，以高效、专业、优质的服务，消除了国外用户对中集堆场的顾虑，赢得了客户宝贵的信任及肯定，顺利打开了泰国市场。

目前中集泰国堆场已与泰国 MAERSK、CMA、NYK、中海、CSAV、SARJAK 等大型船公司建立了良好的合作关系。CMA 泰国操作总经理 Mr. Chaiyapruk 的中肯评价：“中集泰国堆场进步很快，中集的努力使终端客户满意度持续提升，CMA 一定会加大对中集泰国堆场的支持力度”。

来自上海的陆宝珑副总经理，始终以饱满的热情带领泰国堆场团队奋战在一线，从堆场建设、运营到后期管理都率先垂范，顺利完成了一期工程维修维护、冷箱 PFI 架、冷箱发泡车间组装等工作，并凭借其数十年丰富的堆场管理经验，在保证标准和质量的前提下，为堆场二期土建工程费用节省 100 多万人民币。

在艰苦的环境下，中集泰国团队充分发挥中集人“自强不息、挑战极限”的精神，坚持实行自我建设、自我完善。在

克服语言不通这一最大的困难时，为了与当地员工及客户沟通，中集物流外派员工每天工作结束后，利用休息时间苦练泰语、英语，堆场经理黄逸闻仅用不到一年的时间就能够用泰语与员工进行流利的沟通，连原来结巴的英文也变得非常流利。

近日，中集物流总经理刘明田总对泰国公司致言：“感谢泰国项目团队的全体员工，望继续努力，再接再厉把泰国项目（我们服务第一个走出去的项目）做出标杆。望年底交一张满意的答卷，给予嘉奖！”

中集泰国堆场成功在泰国安营扎寨并快速实现盈利，是中集物流传承 CIMC “诚信为本、客户至上、简明高效、创新无限”的核心价值观以及团队团结一致、努力付出的结果。

中集泰国堆场的成功实践，是中集物流响应国家“一带一路”的战略，探索“走出去”战略布局迈出成功第一步，为中集物流后续海外布局积累了宝贵经验，也为提升 CIMC 品牌知名度做出了积极贡献。



中集产城云创业服务平台起航 战略联盟打造强大“资源池”



5月28日，中集产城云创业服务平台发布暨首批入园企业及平台战略联盟签约仪式在中集智谷隆重举行。中集联手弘信、松山湖控股正式推出云创业服务平台，三大行业龙头企业代表签约入驻，并与众多名企签署战略合作协议，为入园企业提供投融资、科创、管理咨询、上市培育等一体化服务，护航入园企业高速增长。

东莞市委常委、常务副市长张科先生，东莞市政府副秘书长罗斌先生，东莞市政府党组成员、松山湖、生态园党工委书记、管委会主任殷焕明先生，中集集团总裁助理秦钢先生，中国钢研科技集团有限公司总经理、党委副书记白忠泉先生，深圳市中集产城发展集团有限公司总经理禹振飞先生，厦门弘信创业工场投资集团股份有限公司总裁顾剑玉先生，中集集团总裁办主任郑源华先生出席了签约仪式。

张科副市长表示，在东莞转型升级的关键阶段，中集集团在东莞投资建设的中集智谷创新产业园、现代物流装备制造、专用车制造以及车辆园等一系列项目，对东莞、对中集集团都具有非常重要的意义。”中集智谷云创业服务平台发布暨首批入园企业及平台战略联盟签约仪式”活动，说明中集智谷创新产业园的工作取得了良好的开端。东莞市委、市政府将全力支持中集集团在莞发展。

在近两百位来宾的见证下，深圳市中集产城发展集团有限公司携手以独创的“云创业”商业模式专注打造公共创业平台的厦门弘信创业工场投资集团股份有限公司，以及一直致力于成为具有核心竞争力的园区综合运营服务商的东莞市松山湖控股有限公司，正式签署合作协议，三强联手推出中集智谷云创业服务平台。

目前，中集集团已陆续在全国各大城市布局多个产业园区项目，将以其先进运营理念和强大实业支撑成为中国产业园区开发与运营新标杆。中集智谷作为中集集团斥资180亿在东莞打造四大产业基地之一，园区将形成“产业加速-创业投资-上市培育”三位一体的全产业链加速成长环境，未来将引进近500家智能科技企业，打造成为中国智能科技企业集群基地。

作为中集产城1号作品，中集智谷位居松山湖国家级高新区，秉承“智慧园区、智慧运营”的运营服务理念，充分发挥中集集团在资金、品牌、技术、金融及客户资源方面的强大优势，如今联手各知名实力企业，打造出国内首个极具特色的云创业服务平台，为入园企业提供全产业链价值服务，引领中国智造全面升级。据悉，项目首期工程将于10月份交付使用。

中集空港为招商局太子湾 国际游轮母港打造旅客登船桥

5月，中集天达正式与招商局蛇口工业区有限公司签订了太子湾国际邮轮母港旅客登船桥项目合同。依据本合同，中集将为太子湾国际邮轮母港提供3台轨道横移式旅客登船桥以及4台行李吊运用固定吊，预计2016年5月底交付。本合同的顺利签订，标志着中国大陆登船桥市场迄今最大的登船桥项目最终尘埃落定。

本项目于2015年4月开始国际招标，并于2015年5月25日正式开标，最终中

集天达脱颖而出，赢得了本项目。太子湾邮轮母港建设完成后将成为深圳唯一的集“海、陆、空、铁”于一体的现代化国际邮轮母港，其将能停泊最高达15万吨位的国际豪华邮轮，并创下华南区邮轮母港的记录，并将成为深圳通连香港、走向世界的唯一的“海上门户”。本次招商局蛇口工业区有限公司选择中集天达作为如此重要项目的旅客登船桥供应商，正是基于对中集天达公司实力、产品技术、制造工艺以及售后服务等各方面的全面了解以及信任，我们也有信

心在未来的一年里保质保量的如期顺利完成本项目的交付。

中集天达作为中国第一家旅客登船桥制造商，先后有承接了烟大港登船桥、厦门港登船桥、法国马赛港登船桥、上海国际客运中心登船桥、天津港国际邮轮母港登船桥、福建平潭登船桥、山东东营登船桥、三亚凤凰岛登船桥、舟山旅客登船桥等项目，是中国承接旅客登船桥项目最多的旅客登船桥制造商。



齐格勒集团盛大亮相 德国汉诺威国际消防安全展



2015年6月8日，全球消防安全行业五年一届的“国际消防安全展”在德国北部工业重镇汉诺威隆重开幕。中集空港旗下的德国齐格勒集团凭借120多年的历史底蕴，以及持续不断的创新精神，携众多全新产品盛大亮相本次展会。

据齐格勒市场总监 Phillip Thompson 介绍，国际消防安全展是全球消防行业的盛会，展出内容包含防火、灾难援助、救援营救、工业安全等四大主题。本届展会会期为2015年6月8日至13日，预计吸引全球超过50个国家和地区的企业参展，参观人数预计超过13万人。该展会无论从规模或参展商层次来看，都是全球最顶级的消防专业展会，对传播齐格勒的品牌形象、新产品及服务而言，是重要的高端平台。

作为本届展会最大规模的参展商，齐格勒充分利用超过3000平方米的展区面积，经过1年的策划及筹备，为展区注入极具创意的设计理念和互动交流活

动。开幕日当天，齐格勒展区如磁石般吸引着来自全球的专业客户、合作伙伴及社会公众，成为本届展会最为耀眼的明星企业之一。本次展会，齐格勒展区分为市政、工业、机场等几大展区，向来自不同行业的客户展现了齐格勒各类最新产品及服务，其中包括最新的机场消防车 Z4、消防无人机监控器以及其他搭载齐格勒水泵及电子控制系统的各类城市消防主战车。受邀参加本次展会的集团总裁助理、集团战略发展部总经理秦钢在接受采访时表示：“齐格勒在本次展会充分展现出加入中集后的新形象与实力，我认为这为德国及全球的客户树立了很强的信心。中集决定发展消防行业产品的战略是正确的，未来我们将继续加大国际市场开发，并紧抓中国城镇化的战略发展机遇，推动齐格勒早日成为全球消防行业的领导者。”

值得一提的是作为国内唯一参展的重卡车型，采用联合卡车底盘的城市消防车也在本次展会中吸引了众多客户的

关注。据齐格勒工作人员介绍，目前该款车型已获得德国认证资格，即将于近期投入德国市场。近年来，随着齐格勒



逐步与中集总部及国内企业开展协同合作，齐格勒在欧洲及全球其他市场逐步获得超越竞争对手的优势。负责在国内采购齐格勒铝材零部件的集团采购管理

部总经理刘斌在现场表示：“我们通过国内采购齐格勒所需的零部件，在保障质量的基础上显著降低了齐格勒的材料成本。未来中集将继续加强与齐格勒在原材料领域的中欧互动，更好地为包括齐格勒在内的欧洲企业提供更好的支持与服务。”

自2013年以来，齐格勒集团从一个破产的家族企业到重新成为备受瞩目的德国消防装备领军企业，背后离不开中集并购后的一系列管理变革，从而推动齐格勒焕发全新活力。谈到齐格勒的变化，齐格勒董事总经理栾有钧的感触及成就感似乎写在了闪耀着光芒的双眸，“我认为中集为齐格勒带来了三个最显著的变化，第一是我们将一个百年家族企业转变为一个符合上市公司规范化运作的现代化企业，通过内控审计等手段保障齐格勒公司运作合规；第二我们通过一系列整合及管理改善，成功推行集团化管理，将分布在全球7个地区的齐格勒工厂整合为名副其实的齐格勒集团；第

三是中集的进入，为齐格勒有效地注入全球市场及供应链资源，大大提升齐格勒的国际竞争力。”

据了解，齐格勒在加入中集后财务表现得到极大改善，预计未来将保持年均15%的业绩增长。目前齐格勒的消防车产品已逐步进入中国厦门、南宁、银川等地区，伴随中国城镇化进展加速，齐格勒凭借新产品、新设计及百年德国工业品牌，未来几年有望在中国市场迎来爆发式增长。

中集空港物流助力海棠医药打造川西最大医药流通系统



2015年6月18日，中集空港旗下的深圳中集天达物流系统工程有限公司、中集融资租赁有限公司与四川海棠医药有限公司成功签署三方融资租赁协议，中集在向海棠医药提供全套自动化立体仓库和智能分拣中心系统的同时，给予海棠医药5000万的融资支持，助力海棠医药打造成为川西最大的医药流通企业。该自动化立体仓库和智能分拣中心系统将于2015年内整体投入使用。

四川海棠医药有限公司系川西地区最大的药品经营企业。自2001年成立以来，海棠医药始终坚持医药经营专业化的战略发展方向，已发展成为以药品批发、零售为主，集药品、中药、医疗器械、保健品、化妆品、日化食品的经营和中药科技产业园、现代医药仓储物流等多元化产业为一体的集团化公司。2013年，海棠医药在乐山市国家级高新区占地

100亩，投资3.8亿打造海棠医药集团公司、中药科技产业园和全国一流的自动化智能仓储物流中心，预计2015年将全面建成20层办公大楼，现代化智能立体仓库和分拣中心；到2020年，海棠医药将发展成为集科研、生产、电子商务、信息发布、医疗服务、健康检查、养生保健、健康教育、新产品推广、商品展销、办公会务、住宿餐饮、现代化仓储物流、融资、通讯为一体的全产业链健康服务基地；为食品、日用品、化妆品、西药、中药、保健品、医疗器械销售服务的公司化运营平台，年总销售收入将突破100亿元。

中国新版GSP药品经营质量管理规范的实施，信息化、自动化、冷链、物流管理等政策的落实，对医药流通企业提出了更为专业、严格的要求；海棠医药顺应物流发展趋势，携手中集，是对中集

天达物流核心竞争力、产品定位、品牌影响力、项目管控和售后服务等方面的充分肯定，中集天达物流将以专业严谨的服务，配合海棠医药的发展布局，在达到节能高效的同时，最大程度满足客户的个性化需求，达成战略合作，共同推进双方在医药物流领域的健康和可持续发展。

产融结合是国际先进制造企业的发展趋势，作为国际先进制造企业典范的中集一直致力于以全方位的金融服务手段，协助集团产业战略发展和市场目标的实现。自2013年始，集团积极在物流自动化行业推动融资租赁服务，融资租赁规模累计逾10亿，同时全面向行业内客户和合作伙伴开放千亿融资平台，通过不断深入的行业调研和经验积累，以更加专业的视角优化方案，实现多赢大格局。

中集空港携手新能源企业打造电动机场摆渡车

2015年5月27日，中集空港旗下的民航协发机场设备有限公司与中国新能源大家庭四家核心企业（巴斯巴科技，巴斯巴网络，大地和电气，元正能源）签订《纯电动机场摆渡车战略合作协议》，合作的促进方深圳市节能与新能源汽车示范推广领导小组，电动机场摆渡车终端试用客户元翔国际航空港集团，以及贵州省遵义市道路运输管理局、遵义机场、遵义新蒲新区等单位的领导共同见证了签约仪式。

中集空港板块副总朱文元指出：随着国内外部分大中型机场对于节能减排、打造绿色环保机场的要求越来越高，机场站坪车辆新能源化的趋势明显。在众

多新能源中，电力驱动方式的优势凸显。部分机场的站坪车辆均在朝着电力驱动的方向发展。机场摆渡车作为机场旅客的接驳工具，是机场节能减排形象的窗口。目前国内外机场的建设速度及资金投入不减，未来的5到10年是机场摆渡车的市场高速增长期。随着新能源机场摆渡车的需求增加，国内外个别大型机场已逐步配套电动车辆的充电设备，使得电动机场摆渡车的广泛使用形成了基础条件，很多机场客户对此产品有强烈的需求，从目前的技术和产品满足情况来看非常不理想，中国新能源大家庭的四家企业作为国内知名的新能源企业，具备良好的技术实力；中集民航协发有着近二十年的机场摆渡车专业开发经验

和国内外的民航市场优质的客户资源，以及良好的产品口碑，民航协发公司生产的摆渡车已经销售到全球30多个国家和地区综合实力全球第一。

此次试用客户厦门机场是国内优秀的机场运营商。通过大家的强强联合，加上深圳市政府的大力支持，在深圳这块创新的沃土上一定能取得丰硕的合作成果，打造中国制造崭新的名片。这次合作终将成为全球机场摆渡车的标杆企业和行业的领跑者。



联合卡车携手驰田金刚打造中国首款4轴智能环保渣土车

2015年6月18日，联合卡车携手驰田金刚在中国商用车之都湖北十堰举行中国首款4轴智能环保渣土车发布仪式。驰田金刚作为中国高轻自卸第一品牌，与定位高端的联合卡车强强联合推出的产品满足了渣土车公司对高运营效率、低运营成本和智能管控的要求。

来自十堰市达和运输服务有限公司的顾善康总经理作为联合卡车4轴智能环保渣土车首批试用用户，分享了用车感受：“试用一年，已经行驶近10万公里的联合卡车4轴智能环保渣土车一个顶俩！这款车型拥有超短轴距，虽为4轴车型，但第一轴与第四轴轴距与常见的三轴智能渣土车自卸车保持一致，保持

和发展了三轴自卸车良好的运动特性，不管是在基坑还是排土场都拥有良好的通过能力。关键是货箱高度可以达到法规允许的最高1.5m，合法装载可达20方，远超竞品三轴智能渣土车的上限15方，其净利润是三轴智能渣土车的近二倍，实现一台顶两台的效果，是运输效率和运营收益的最佳结合体”。



技术与体系共同打造“中集安瑞科”品质再获印证



4月10日，山东东营某天然气加气站发生爆炸事件，现场火光冲天，加气站多类设备被损毁，唯有标有“ENRIC（安瑞科）”标识的压缩天然气长管运输车，轮胎烧尽，但钢瓶完好无损。据了解，该CNG长管运输车来自中集安瑞科控股有限公司旗下石家庄安瑞科气体机械有限公司（下称“石家庄安瑞科”）的产品。



探秘ENRIC质量管理体系

据中集安瑞科副总经理杨葆英介绍：石家庄安瑞科一直以高压容器系列——从CNG气瓶延展到CNG长管运输车、CNG集装箱、CNG运输船等“ENRIC”品牌产品为主打和拳头产品。目前，其大容积钢质无缝气瓶市场占有率、产销量居世界第一，低温液体运输半挂车市场占有率、产销量国内第一。她说：“在这次爆炸事件中，ENRIC产品表现出的优良品质，得益于公司建立了严密的质量管理体系，并一直坚持‘中国的就是世界的’理念，坚定不移地走依靠技术创新，依靠过硬的产品质量，打造自主品牌的发展战略。”

媒体报道中说道，石家庄安瑞科拥有规模和技术水平达到国际一流的天然气储运设备生产基地，从设计、制造到过程检验，

有一套严格的管控措施，做到出厂前的精耕细作。气瓶设计：按全国气瓶标准化技术委员会评审备案的企业标准，出具设计图纸、设计说明书、设计计算书、使用说明书；按设计管理制度流程进行校对、标准化、审核及批准；根据气瓶规程要求，将设计文件提交指定的第三方审查机构，组织系列型式试验并确保合格，试验机构出具设计文件鉴定报告并在设计文件上盖设计文件专用章。制造过程管控：生产前对成形、热处理两个工序进行工艺试验，各项参数以满足产品长度和机械性能的要求；保证关键的壳体成形和壳体热处理两大环节不能出现任何问题。质量和检验过程管控更是一环扣一环：从检验前准备工作、钢管入厂检验、材料核对发放、钢管下料、锻造、旋压成型、端部粗加工、打磨瓶肩、热处理、外表面抛丸、瓶端机加工、

水压试验、内表面检测、无损检测、装配端塞、气密性试验、钢印标记、喷漆、最终检查、产品转间等各项检测达到售前质量要求，如遇有质量问题出现，坚决按不一致流程进行质量控制；以具有丰富经验的专业质控人员独立行使质量否决权。

诠释ENRIC技术品质的品牌自信

这一套严密的质量管理体系，让石家庄安瑞科以“技术品质”的标签得到了市场的认可：2014年，石家庄安瑞科获得来自TUV SUD和BV船级社颁发的缠绕气瓶新设计ISO 11515型式试验证书和产品批准证书，成了世界上第一家按照ISO 11515标准设计制造大容量碳纤维缠绕气瓶的公司；同年，石家庄安瑞科被国家科技部认定为“2014年国家火炬计划重点高新技术企业”；这一年，“安瑞科”牌大容量钢质无缝气瓶及长管拖车，再一次被中国石油和化学工业联合会授予中国石油和化学行业知名品牌，成为能源气体装备制造制造业唯一获得此知名品

牌企业；其自主研发的45MPa储氢气瓶也在这一年被石家庄市政府授予石家庄市科学技术特别奖；至此，该司六十余项产品专利更是展示了一种毋庸置疑的品牌自信。

去年，石家庄安瑞科出任中国特种设备安全与节能促进会常务理事，成为中国气体协会加气站分会会长单位。杨葆英

表示，随着CNG气瓶新材质的更新换代，品质始终是根本。在未来的发展中，中集安瑞科将以更加完善的体系能力，多维度的保证与提升产品品质，进一步满足客户多样化需求。



國際商報

赢在自身硬 美对我集装箱“双反”无损害结案

摘自《国际商报》 记者 吴力

日前，美国商务部对中国输美 53 英尺干货集装箱产品发起的“双反”案尘埃落定。根据美国国际贸易委员会宣布的最新终裁决定，美国以败诉告终，这意味着中集集团等三家中国企业持续将近一年的应诉取得了成功。这也是今年中国应对美贸易救济调查首起取得无损害结果的案件。

中国商务部贸易救济调查局负责人就此发表谈话表示，美国国际贸易委员会的

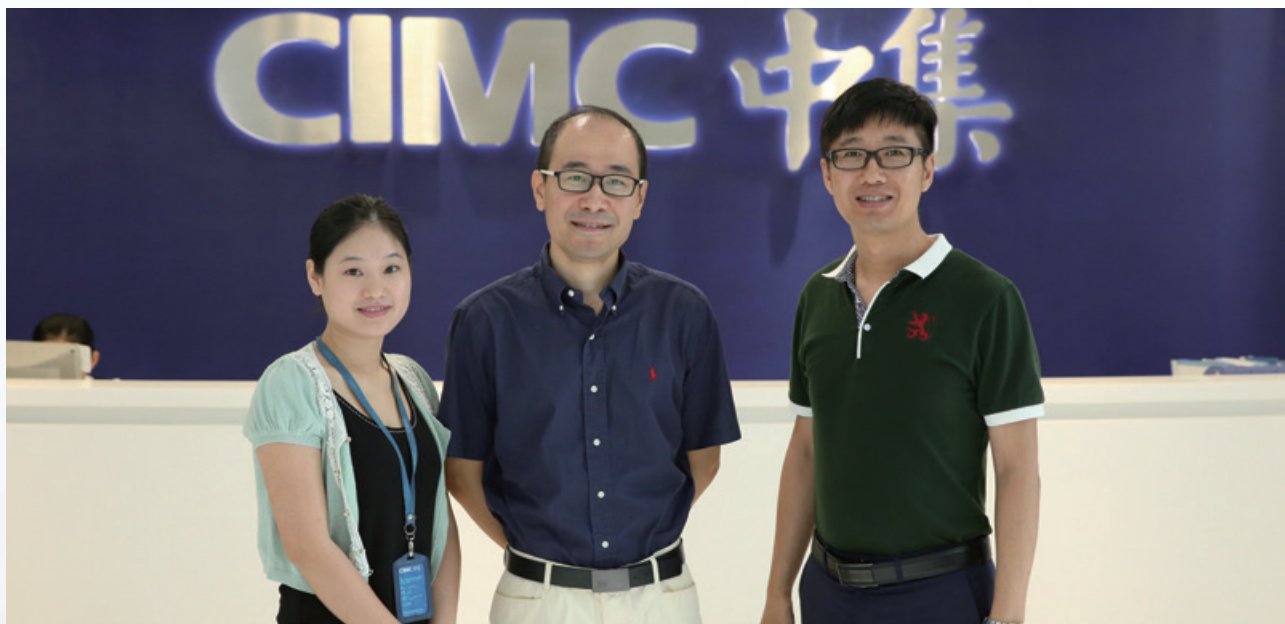
终裁结论客观反映了美国集装箱产业的实际情况，表明中国出口集装箱产品并未对美国内产业的建立造成实质阻碍，采取“双反”措施没有事实依据。相反，中国出口产品与美国集装箱产品共同满足美国内市场需求。

应诉到底

“既然决定应诉，花再大代价也要（将官司）一打到底。”作出强硬表态的是中集集团副总裁张宝清。这家从诞生起

就围绕国际竞争而活的企业，在美国遇上了官司。

事情缘起于 2014 年 5 月，应美国本土一家拖车公司的申诉，美国商务部对从中国进口的 53 英尺集装箱发起“双反”调查。该公司称，产自中国的 53 英尺集装箱倾销幅度达 84.07%，同时中国生产商和出口商收到的政府补助也超出允许范围，其中包括中集集团和胜狮货柜等企业。



从左至右分别为谢莉、王宇、张勇

据了解，随着运输业的发展，传统铝制集装箱逐步难以满足客户的需求。为了获得新解决方案，中集集团等企业与合作伙伴开发了用高强度钢材打造的 53 英尺集装箱，其比铝制集装箱更具竞争优势：两种产品重量相当，但新产品密闭性、容积、抗压能力、耐磨损等功能更优，使用寿命更长，而且降低了维护成本，因此深受客户欢迎。

但案件一度朝着不利的局面发展。去年 6 月，美国商务部认为，有合理迹象显示涉案产品对美国国内产业的建立存在重大阻滞或实质性损害。9 月 23 日及 12 月 31 日，美国商务部分别针对反补贴部分和反倾销部分作出初裁，并于今年 4 月 13 日作出终裁，对两部分均要求征收高额关税。

“如果败诉，涉案产品将面临退出美国市场的风险。”中集集团法律事务部总经理、首席律师王宇对国际商报记者说。这不仅关系到几家公司或一个产业，而且关系到诸多供应商，关系到科技创新的积极性，也关系到北美客户的切身利益。“公

司高层非常重视，最后决定应诉。”

产品帮大忙

王宇表示，虽然事实很明确——中国企业通过科技创新满足了客户需求，从而获得了更大的市场份额，但应诉之路却异常艰辛。为了打赢这场官司，集团公司想尽办法，调动了能调动的一切资源。

值得一提的是，胜狮货柜也是此次“双反”案的涉案企业。就在美国商务部发起“双反”调查之前，中集集团和胜狮货柜还因“北美箱角件专利侵权案”对簿公堂，在此次应诉中两家企业则联手对外。“本土企业只有抱团，遵循当地法律规则，整合多方资源，才能打赢国际官司。”王宇说。

5 月 19 日，美国国际贸易委员会在中国 53 英尺内陆干货集装箱“双反”调查损害终裁中认定，中国输美产品未对美国内产业的建立造成实质阻碍。据此，美商务部将不对上述产品征收反倾销和反补贴税。

“关键还得自身硬。”再次反思整个案件，张宝清深有感触，“从根本上来讲，给胜诉帮了大忙的是产品本身。我们的产品维护了客户利益，客户就会支持我们，最后几乎所有人都投了支持我们的票。”

张宝清的第二个感想是，“摊上事”不要怕，要敢于应诉。应诉中，涉案企业要抱团取暖，调动所有资源，组建专业的律师团队，以积极的态度争取胜利，遇到困难要积极和政府主管部门沟通。

“这次应诉我们的投入很大，收获也同样很大。”张宇表示，案件胜诉不仅是涉案企业的胜利，而且是包括供应商和客户在内产业链上所有环节的胜利。而且通过应诉，中集集团提高了应对贸易摩擦的能力，贸易摩擦应对体系将不断完善。

据商务部人士透露，随着世界经济弱势复苏，贸易保护主义升温，一些“政治化”的贸易救济案件也在增多，去年中国出口产品遭受贸易救济调查 97 起。



中集来福士世界最深钻井平台合拢

摘自《财新传媒》 记者 包志明

6 月 25 日，经过 22 个月的建造，中集集团旗下的中集来福士海洋工程有限公司（中集来福士）为挪威 Frigstad Deepwater 公司建造的第七代超深水半潜式钻井平台 Frigstad Deepwater Rig Alfa（D90 平台）完成上下船体大合拢，完成了这座世界最深钻井平台主体工程的重大节点。

据悉，D90 平台长 117 米、宽 92.7 米、高 118 米、最大排水量达 7 万吨，最大作业水深为 3658 米，最大钻井深度为 15240 米，是目前全球作业水深和钻井深度最深、技术最先进的第七代超深水半潜式钻井平台。

中集来福士工程人员介绍说，与包括“海洋石油 981”号在内的第六代半潜式钻井平台相比，第七代超深水半潜式钻井平台的把作业水深从 3000 米加深至了 3600 米以上，钻井深度也从 1 万米加深至 1.5 万米，排水量从 3 万吨增加至 7 万吨，同时还采用了液压驱动的双钻塔系统，钻井效率提升了 30%。

中集集团副总裁兼中集来福士总裁于亚向财新记者介绍，作业水深的提升使得钻井平台的开采水域向深海前进了一大

步，但随之而来的是该平台的吨位大幅增加，关键区域结构设计和施工难度大为提高。为了满足结构设计强度，整个平台在超高强度、超厚特种钢材使用明显增多。“为了提升 D90 的国产化率，我们使用了鞍钢研发的 F690 超强钢板，并在国内首次进行并通过了在 -20℃ 条件下 CTOD（裂纹尖端位移张开）的实验，实现了重大工艺突破。同时，D90 的高压管路系统压力对比第六代平台大幅升高，超高压管路系统设计压力达到 20000 磅/平方英寸。要达到这些的工艺水平，对我们的焊接难度也是大幅增加，在这一块，挪威船级社给了我们很大的帮助，给我们的焊工进行了很好的培训。”于亚说。

中国制造 2025：重点支持海工行业
就在 D90 平台完成大合拢前不久，今年 5 月，国务院印发《中国制造 2025》，部署全面推进实施制造强国战略，其中海洋工程产业被列入需重点支持的 10 大领域之一。

《中国制造 2025》明确提出，海洋工程装备和高技术船舶领域将大力发展深海探测、资源开发利用、海上作业保障装备及其关键系统和专用设备。推动深海

空间站、大型浮式结构物的开发和工程化。形成海洋工程装备综合试验、检测与鉴定能力，提高海洋开发利用水平，掌握重点配套设备集成化、智能化、模块化设计建造技术。力争到 2025 年成为世界海洋工程装备和高技术船舶领先国家，实现船舶工业由大到强的质的飞跃。

据悉，2014 年，中国承接各类海洋工程装备 31 座，海洋工程船 149 艘，海工装备新签订单达到 147.6 亿美元，在全球市场的份额由前些年的 10% 跃升至 35.2%，位居世界第一。中集来福士、大船重工和振华重工等海工巨头均有各自的钻井平台系列产品，接单量不断攀升。

然而，虽然拥有了快速的发展、宏伟的决心和摩拳擦掌的船厂，但业内人还是坦言，中国的海工产业依然处于世界第二梯队与第三梯队之间，尽管与韩国和新加坡的差距在逐步缩小，但与与欧美相比还有相当大的差距。目前，世界主要海工项目的设计均被欧美企业垄断，如美国 F&G 公司、荷兰 GUSTOMSC 公司、挪威 GM 公司、SEVAN 公司和意大利 SAIPEM 公司等。在建造上，石油巨头依然倾向于在韩国和新加坡下单，韩国和新加坡在海工订单的附加值上也高于国内船厂。



“中国目前在海工领域涉足的主要还是水上的钢构件部分，由于人力成本和材料成本低廉，国际上一些海工集成商拿到订单后，会把大型钢构件部分转包给中国船厂制造，而许多船厂也乐于为集成商‘打工’。但这并不是真正意义上的海工产业，海工领域中利润和技术含量最高的水下部分和高端配件，我们的技术人员连图纸都看不懂。”国内某造船企业负责人向记者坦言。

据了解，目前海工装备按类分主要有：前期勘探装备（海洋地质调查船、工程地质取芯船和物探船）、固定式或浮式海洋油气钻采生产平台（自升式、半潜式和 FPSO 等）、海洋水下作业装备（水下基盘、水下管汇、海底采油树等）、海洋油气采集输送装备（海底输油管线、海上输油终端站、海上浮式储油装置、各类原油和液化气运输船等）。除此之外，海工装备还拥有极其庞杂的配套设备，如勘探设备、钻采设备、集输设备、动力及传动系统、电力系统、定位系统、通讯导航系统、安全系统、生活系统、水处理系统、系泊系统和甲板机械等。

“在这个庞杂的系统中，中国目前仅能设计建造其中的一小部分。”中国石油和石油化工设备工业协会首席顾问赵志明表示，“虽然近年来中国海工装备制造能力提升较快，在部分产品领域取得了突破，但是我们的基础仍然比较薄弱，没有整个产业体系的概念。多数船厂只从事生产加工业务，仅有少数大型企业集团拥有设计能力，且这些设计均不包含基础设计，只有生产设计。此外，中国的海工配套产业的发展也同样滞后，生产的主要海工配套产品通常是附加值较低的通用型设备，大多数核心配套设备比如动力定位系统、钻井系统等依然依赖国外进口。”

中集的产学研突围

中集海洋工程研究院副总经理滕瑶向记者坦承，目前中国在海工产业的研发能力依然比较薄弱。滕瑶以 D90 平台为例子表示，D90 平台前期的概念设计和基础设计都是挪威 Frigstad Deepwater 公司自己完成的，中集来福士完成了该





平台生产阶段的详细设计和生产设计，因此并不具有完全的知识产权。

但是滕瑶表示，要获得基础设计能力需要一个技术和客户信任积累过程。“中集集团于2009年建立了中集海洋工程研究院，开始组建自己的设计队伍，目前已拥有近800人的研发设计团队，我们起步时也很艰难，缺乏基础设计的经验，当时买了大量第三方的图纸，借鉴国外的设计经验，一点点的学，并在建造过程中慢慢积累设计经验，比如我们通过现场建造经验，可以发现国外设计公司在基础设计中的不足之处，并提出我们的优化方案，在这个过程中，我们获得了和船东、船级社的更多沟通学习的机会，了解客户的实际需求。”

据滕瑶介绍，经过了这些年的努力，目前中集来福士已经具备了部分产品的前期设计能力。“我们在4座挪威北海‘COSL’系列半潜式平台的基础上进行了总结与改进，通过自主研发和对外合作的方式推出了新的GM4-D平台，我们

拥有这个平台80%的知识产权，其总体运动性能进一步提高，一经推出就获得了国际客户的认可，目前该型平台已有三座开工在建。除此之外，我们出口到巴西的半潜式起重生活平台，已经具备了100%的知识产权，基础设计都是我们自己的海工研究院做的。这些都是很好的开始。”

中集来福士研发部经理李磊表示：“国家之前也投了大量资金给高校和科研院所，去研发海工产品，这些高校和科研院所理论能力虽强，但缺乏实际经验，不知道石

油公司需要什么样的产品。现在我们正和这些高校和科研院所合作，通过我们对石油公司的了解和十几个平台的建造经验，结合高校和科研院的理论知识和实验能力，一起开发海工平台产品。此外，我们还通过与国内设备供应商的合作，提升他们的研发与工艺能力，进一步提高了我们海工平台的国产化率。”

于亚表示，深水海工领域的进入门槛非常高，一般船厂最少要有3-5年的学习期，这其中要走三个阶段，一是大量首制项目，摸着石头过河，交付时间很难保证，说到底就是靠资金和信心砸出来；二是实现定型化和批量化，按时、按预算高质量地完成交付，实现盈利；三是形成核心优势，进入行业主流供应商行列。于亚认为，中集来福士现在刚走完第一阶段，进入第二阶段，这一阶段中集来福士的目标是实现主流高端海工产品的“定型设计、批量制造”，只有产品实现批量化了，市场竞争力就会高，目前来看，要完全走完这个阶段还需要两三年时间。

“现在我们在同类产品的建造周期和生产效率上已经优于新加坡和韩国的同类船厂，可以说已经进入了国际第二梯队，随着中集来福士在基础设计领域不断取得突破，我们很快就能进入国际第一梯队。”于亚说。



80%

通过自主研发和对外合作的方式推出了新的GM4-D平台，我们拥有这个平台80%的知识产权，其总体运动性能进一步提高，一经推出就获得了国际客户的认可，目前该型平台已有三座开工在建。